

ATTILA Système ouvre 5 agences le 5 mai 2015 !

ATTILA Système, unique réseau national spécialisé dans la réparation, l'entretien et la prévention de tous types de toitures, ouvre 5 agences ce matin à Annecy, Issoire, Mérignac, Périgueux et Voiron.

Attila Système, spécialiste en toiture, répare et entretient tous les toits

Que ce soit pour une réparation, un aménagement ou l'entretien d'un toit, ATTILA Système offre une solution complète, innovante et personnalisée sur tous types de toitures et d'éléments associés : tuiles, ardoises, toitures industrielles, cheminées, gouttières, chéneaux, lanterneaux, fenêtres de toit, bardage, désamiantage, etc.

Pour la sauvegarde d'un patrimoine public, industriel ou privé, l'expertise d'ATTILA Système garantit chacune des démarches de prévention, d'entretien et de réparation.

ATTILA Système a inventé un « nouveau métier », assurant la pérennité des toitures dans une logique écologique à part entière.

Un réseau au développement constant et maîtrisé

Créée en 2003 par Benoit Lahaye, et développée en franchise depuis 2006, l'enseigne ATTILA Système est le 1^{er} réseau national spécialisé dans la réparation, l'entretien et la maintenance de tous types de toitures. Il propose un « nouveau métier » avec une offre de services unique sur un marché non structuré à très fort potentiel.

Protéger et pérenniser les toitures, telle est la vocation d'ATTILA Système.

Fort de 12 années d'expérience, ATTILA Système génère un chiffre d'affaires de 26 millions d'euros, recense plus de 300 collaborateurs et s'appuie sur 49 agences. Le réseau est en perpétuel développement avec une dizaine d'ouvertures d'agences prévues par an, 300 secteurs sont encore disponibles.



A propos de l'agence ATTILA Système d'Issoire

Fort de plusieurs années d'expérience dans le monde de la presse et de l'événementiel puis dans la gestion et l'animation d'une entreprise de décontamination après incendie, Philippe Villiet a choisi de se lancer dans l'aventure de l'entrepreneuriat. Pour ce faire, il a opté pour le réseau de franchises ATTILA Système. « Je connais ATTILA Système depuis plus de 7 ans. Pour la petite histoire, j'ai présenté ATTILA, il y a quelques années, à Eric Grouffal, qui a ouvert son agence ATTILA Système à Clermont Ferrand. Ravi de son expérience en qualité de franchisé, Eric Grouffal m'a incité à ouvrir ma propre agence ATTILA. J'ai suivi son conseil et après une rencontre avec Benoit Lahaye, le fondateur du réseau, j'ai décidé de m'installer sur Issoire », confie Philippe Villiet.

A propos de l'agence ATTILA Système de Périgueux

Après avoir passé l'essentiel de sa carrière professionnelle dans le commerce du jardin, dont près de 30 années chez Jardiland, où il a occupé différents postes à responsabilité (directeur magasin, directeur régional et directeur service travaux et facilities management), Patrick Guéritte a souhaité donner une nouvelle impulsion à sa carrière en devenant chef d'entreprise. Le choix d'intégrer un réseau franchisé lui permet de pouvoir s'appuyer sur des compétences reconnues. « ATTILA est une enseigne que je connaissais en tant que client, le concept est novateur et s'appuie sur des valeurs humanistes et un savoir-faire incontestable, où la satisfaction du client est au centre de notre préoccupation. C'est exactement ce que je recherchais pour réussir cette nouvelle aventure passionnante », confie le « jeune » entrepreneur.

Contact Presse :

Agence l'Œil et la Plume - 76 rue Balard - 75015 Paris

Tel : 01 44 26 10 43 - www.loeiletlaplume.com - E-mail : carole.houlne@loeiletlaplume.com

A propos de l'agence ATTILA Système de Voiron

Le monde de la franchise est un univers dans lequel Sébastien Hafsi a évolué tout au long de sa carrière professionnelle. Développeur de réseaux, animateur régional d'enseignes, c'est très naturellement vers cet univers qu'il connaît bien que Sébastien Hafsi s'est tourné quand il a souhaité se lancer dans l'aventure entrepreneuriale. Pour ce faire, il a cherché un réseau à fort potentiel, dont le développement est maîtrisé et le savoir-faire éprouvé. « Je souhaitais entreprendre dans un secteur d'activité porteur et dans un nouveau métier. Mon choix s'est arrêté sur ATTILA Système car le franchiseur apporte de véritables services à ses agences, transmet un savoir-faire unique et nous donne la possibilité de gérer nos agences avec les mêmes services qu'un grand groupe. La performance du réseau en est la plus belle manifestation », confie le jeune entrepreneur isérois.

A propos de l'agence ATTILA Système d'Annecy

Gérant d'entreprises, Frédéric Chateaufort a dirigé trois sociétés, a été actionnaire dans deux autres, et a développé parallèlement une activité de formateur en management et négociation.

« J'ai créé ma première société en 1999, pour assurer l'exploitation en franchise de plusieurs magasins Bouygues Telecom à Lyon, jusqu'en 2013. Après une collaboration avec un cabinet d'architectes, qui m'a permis d'approfondir ma culture du Bâtiment, j'ai souhaité à nouveau entreprendre. J'ai trouvé chez ATTILA Système les fondamentaux que je recherchais pour donner une nouvelle impulsion à ma carrière. Le concept est novateur, s'appuie sur des valeurs humanistes, un savoir-faire incontestable, et une démarche orientée vers l'excellence, au service des clients. Nos salariés sont fiers de travailler chez ATTILA Système. Je suis impatient de faire connaître nos différences aux entreprises, gestionnaires, collectivités et particuliers du bassin annecien », explique Frédéric Chateaufort.

A propos de l'agence ATTILA Système de Mérignac

« Qui ose gagne », telle est la devise des parachutistes, unité dans laquelle Patrick Erissy a servi et ce sont ces 3 mots qui pourraient résumer sa carrière.

En effet, le jeune entrepreneur a osé, à 18 ans, incorporer une unité de renseignement, diriger des hommes, prendre des initiatives, gérer des conflits. A 40 ans, il a osé apprendre un nouveau métier et a poursuivi sa carrière en tant que technicien dans le froid industriel. A près de 50 ans, il ose encore changer de cap, croire encore que tout est possible, croire encore en lui et se lance dans l'entrepreneuriat. « C'est pour cela que choisir ATTILA pour entreprendre me semblait une évidence, l'enseigne me promettait par ses fondements et ses valeurs de continuer à me réaliser », confie Patrick Erissy.