# COMMUNIQUÉ DE PRESSE





### Chez Attila Système, la sécurité des opérateurs avant tout

Trois agences Attila Système du grand Ouest se sont associées afin de mettre à la disposition de leurs salariés une caravane de décontamination pour leur sécurité dans le cadre de travaux sur matériaux amiantés.

### Des interventions très encadrées par la loi

Spécialistes de la réparation, l'entretien et la maintenance de tous types de toitures, les agences du réseau Attila Système, 1er réseau national dans le secteur, interviennent régulièrement sur des toitures aux matériaux amiantés.

Il est donc indispensable de mettre à la disposition des opérateurs techniques une caravane de décontamination. Celle-ci est composée de 5 SAS en dépression qui permettent aux opérateurs de se décontaminer à l'issue de chaque vacation. Outre la caravane, des habilitations et des équipements de sécurité spécifiques sont nécessaires aux opérateurs : un sécuriplac pour l'accès sécurisé sur toiture en matériaux fragiles type fibro-ciment, Valleywalk ( équipement pour cheminement en sécurité sur chéneau de toiture fragile), et surtout un masque individuel à ventilation assistée, une combinaison, gants et sur chaussures étanche à usage unique. « La sécurité de nos opérateurs est un sujet prioritaire pour l'ensemble du réseau, témoigne Xavier Forestier, gérant de l'agence Attila Système à Angers. Nous nous devons en qualité de chefs d'entreprise de mettre à leur disposition tous les outils préservant leur santé lors d'interventions à risques sur les toits de nos clients. »



# Un investissement rendu possible grâce à la mutualisation du réseau

Pour préserver la santé de leurs opérateurs techniques réalisant des opérations de nettoyage et de réparation sur toitures à matériaux amiantés, trois agences Attila Système, Angers, Nantes Ouest et La Roche sur Yon, ont décidé d'investir ensemble dans une caravane de décontamination amiante. 
« 22 000€, c'est un investissement financier important pour une entreprise seule. En finançant ce matériel en collaboration, nos 3 agences répondent ainsi à un impératif du droit du travail, mais peuvent aussi rentabiliser leur investissement, poursuit Xavier Forestier. C'est un bel exemple de mutualisation de moyens au sein d'un réseau de franchise. Ensemble, nous avons obtenu une subvention de la Région dans le cadre « 500 projets de développement économique pour les territoires » qui a salué notre initiative ».

#### À propos d'ATTILA Système

Créée en 2003 par Benoit Lahaye, et développée en franchise depuis 2006, l'enseigne Attila Système est le 1<sup>er</sup> réseau national spécialisé dans la réparation, l'entretien et la maintenance de tous types de toitures. Il propose un « nouveau métier » avec une offre de services unique sur un marché non structuré à très fort potentiel.

Protéger et pérenniser les toitures, telle est la vocation d'Attila Système.

S'appuyant sur 12 années d'expérience, l'enseigne compte actuellement 55 agences réparties sur le territoire national. Attila Système génère un chiffre d'affaires annuel de plus de 35 millions d'euros et recense plus de 350 collaborateurs.

Le réseau est en perpétuel développement avec une dizaine d'ouvertures d'agences prévues par an.

